

Vendas

RPS

NEXT



O módulo de Vendas permite definir os contratos e acordos comerciais estabelecidos com os clientes através da gestão de tabelas de preços, descontos, promoções, rappel e ainda apurar através das vendas ou das cobranças as comissões definidas para cada agente comercial.

Este módulo engloba ainda o acompanhamento das carteiras de encomendas pendentes e monitorização das datas de entrega previstas, de eventuais atrasos e da disponibilidade do material necessário, identificando para a expedição quais as rotas de entrega ou o material que deve ser preparado para envio aos clientes.

Benefícios:

- Base de dados de clientes (moradas de entrega, lista de contactos classificada, relatórios personalizados, documentação)
- Definição de contratos, tabelas de preços, descontos, promoções e rappel (por artigo, cliente ou grupo de empresas) assim como taxas de venda (p ex: ecotaxas)
- Controlo integral do processo de vendas: encomenda, propostas de expedição, packing list, guias de remessa/guias de transporte, faturas e recebimentos
- Rastreabilidade de séries/lotos: Vendas - Fabrico – Compras
- Gestão de kits, lotes de venda e artigos com embalagem (p ex: paletes/vasilhame)
- Criação de packing lists, impressão de etiquetas e comunicação de guias à AT
- Análise da carteira de encomendas e atrasos e preparação de rotas de entrega
- Gestão de comissões dos agentes comerciais de acordo com a faturação ou cobrança por objetivos e por escalões de vendas
- Gestão de adiantamentos, faturação massiva, auto-faturação, integração contabilística automática, gestão de contas correntes e emissão do SAF-T

